

Переход к общественной собственности и ее укрепление путем внедрения и совершенствования социалистических производственных отношений (тезисы)

1. Общие положения

Тезисы излагаются в духе требований ноябрьского (1982) и июньского (1983) Пленумов ЦК КПСС.

Социализм и коммунизм имеют общий экономический базис, юридическим выражением которого является общественная собственность.

Ничто из экономических отношений, что есть социалистическое, не отрицает при коммунизме.

Между социализмом и коммунизмом нет промежутка во времени. Победа социализма, внедрение социалистических производственных отношений, искоренение всех несоциалистических отношений есть начало коммунизма.

Постановления центрального органа власти необходимы для построения социализма.

Для совершенствования социалистических производственных отношений не требуются специальные постановления центрального органа власти. Социалистические производственные отношения обладают тем свойством, что они не могут воспроизводиться, не совершенствуясь одновременно.

Коммунизм отличается от социализма более всесторонней развитостью, воспитанностью лиц.

Социализм и мир неразделимы.

Построение экономического базиса социализма хотя бы в СССР и его существование в течение 10-15 лет — реальная гарантия от ядерной катастрофы.

Построение экономического базиса социализма во всем мире — реальная гарантия мира во всем мире.

Других гарантий мира нет.

2. Собственность

Государственная собственность на средства производства не разрешает противоречие, содержащееся в товаре, но, в противоположность частной собственности, «замораживает» данное противоречие до предела.

Государственная собственность — необходимое условие перехода от частной собственности к общественной.

Колхозно-кооперативная собственность на современном этапе по своей природе тождественна государственной собственности.

Государственная (социалистическая) собственность является предпосылкой и результатом «замороженных» товарно-денежных отношений. Государственная собственность не может стимулировать развитие экономики, не развивая, «размораживая» товарно-денежные отношения, не может «размораживать» товарно-денежные отношения, не оживляя частный интерес, собственность, не предоставляя, следовательно, возможность возникновения новых форм эксплуатации труда.

Государственная (социалистическая) собственность не может существовать, воспроизводиться без признания необходимости перехода к общественной собственности, без непрерывного поиска наилучших форм перехода. Переход от государственной собственности к общественной собственности есть строительство социализма. Переход к общественной собственности происходит на основе конструктивного отрицания товара и закона стоимости, вывода и водворения адекватных общественной собственности производственных отношений и регулятора (основного закона) социалистического производства.

Общественная собственность на средства производства предполагает принадлежность их

каждому производителю и на этой основе всем в целом, реальную заинтересованность и возможность для каждого воздействовать на общественные процессы в меру его вклада на благо общества. Общество само решает, «кто есть кто» на основе «что есть что».

Главные производственные функции центральных органов управления сводятся к непрерывному поиску наилучших потребителей для каждого производителя и наилучших производителей для каждого потребителя, и таким образом они содействуют повышению эффективности общественного труда, способствуют совершенствованию экономических и организационных форм труда, решению вопроса «кто есть кто» на основе «что есть что»...

3. Экономика

Регулятор (основной закон) социалистического производства гласит: средства производства, рабочая сила, продукты труда распределяются **прямо пропорционально эффекту** производства и обратно пропорционально затратам труда и сырья. Эффект труда и затраты труда — два фактора труда связаны процессом производства. Во всем остальном они относительно независимы. При одних и тех же затратах эффект может принимать различные значения. И, напротив, один и тот же эффект можно получить при различных затратах.

Общественная собственность, закон планомерного развития составляют необходимую предпосылку и результат регулятора социалистического производства. Наиболее существенными следствиями социалистического регулятора производства являются закон максимальной экономии труда и закон максимального общественного эффекта, удовлетворения непрерывно растущих потребностей людей, то есть закон максимальных темпов роста производительности труда.

Социализм противостоит не только капитализму, а всякому общественному строю, которому свойственно товарное хозяйство. Социализм противостоит капитализму в том смысле, что капитализм выражает высшие возможности товарного хозяйства. Социализм, отрицая капитализм, не может не отрицать феодализм, который был отвергнут капитализмом, рабство, которое отвергнуто феодализмом.

Товарное хозяйство существовало и существует благодаря двум регуляторам общественных процессов — рынку (закону стоимости и конкуренции) и государству (закону прибавочной стоимости, продукту). Один регулятор способствует развитию товарного производства, другой регулятор ограничивает товарное хозяйство и таким образом способствует эксплуатации труда.

Социализм противостоит товарному хозяйству по следующим основным факторам:

Социализм	Товарное хозяйство
Общественная собственность	Частная собственность
Планомерность в целом	Анархия в целом
Закон эффекта и затрат (регулятор)	Закон стоимости (регулятор)
Соревнование по максимизации индивидуального и общественного эффекта и минимизации индивидуальных и общественных затрат	Конкуренция по максимизации общественных затрат и минимизации индивидуальных затрат (по максимизации индивидуального эффекта и минимизации общественного эффекта).
Диктатура пролетариата — высшая форма управления или власть производителей над своим производством	Государство — низшая форма управления или отрицание власти производителей над их производством

Сущность противостояния социализма и товарного производства сводится к противостоянию двух прямо противоположных производственных отношений.

Товар — единство четырех факторов:

- 1) потребительная стоимость,

- 2) полезность,
- 3) стоимость,
- 4) субстанция стоимости.

Общественная потребительная стоимость — это производственное отношение, выражающее всеобщую зависимость производителей, благодаря которому существует всякое общество.

Полезность — субстанция потребительной стоимости, мера удовлетворения потребностей или оценка трудовой деятельности производителя.

Стоимость — производственное отношение, выражающее полное безразличие производителей друг по отношению к другу.

Субстанция стоимости — общественно необходимые затраты рабочего времени.

Переход к общественной собственности, социализму связан с уничтожением стоимости как производственного отношения, **уничтожением безразличия между производителями, которые связаны через производство потребительных стоимостей.**

Отрицание стоимости — этого простейшего, бессодержательного отношения возможно двумя и только двумя способами. Первичное отрицание стоимости — это односторонняя материальная зависимость (рабство, феодализм, капитализм, государство, прибавочный продукт, прибавочная стоимость, прибыль, эксплуатация труда...). Вторичное отрицание стоимости — это двусторонняя материальная зависимость между производителями.

Так как капитал есть высшая форма проявления первичного отрицания стоимости, то сущность теории социалистического производства можно выразить одним словом — антикапитал.

Отрицание отрицания стоимости есть исходное экономическое отношение социализма, которое в единстве с остальными тремя факторами товара составляет экономическую клеточку социализма. В этом и только в этом смысле отрицается товар. Но это отрицание связано с созиданием. Созидающая сила преобладает над разрушающей. Уничтожается стоимость. В противоположность ей создается новое экономическое отношение и, кроме того, оживляется известное экономическое отношение — потребительная стоимость, которая до сих пор играла подчиненную роль. На основе экономической клеточки социализма преобразуются все экономические, организационные, управленческие, идеологические отношения.

Построение экономической клеточки социализма связано с отрицанием конкуренции, закона стоимости и поворотом лицом к потребительной стоимости, изучением её субстанции — полезности. Признание потребительной стоимости в качестве категории политической экономии социализма — необходимое условие для обсуждения экономических проблем социализма вообще.

Таким образом, отрицание товара предполагает конструирование совершенно нового отношения — исходного отношения социализма и оживление потребительной стоимости.

Для теоретического вывода исходного отношения социализма (качественной и количественной обусловленности) необходимо понимание общественной потребительной стоимости (или общественного характера производительных сил) и закона соответствия производственных отношений характеру и уровню развития производительных сил. Для практического внедрения исходного отношения социализма необходима Диктатура Пролетариата — политическая власть трудящихся.

Исходное отношение социализма не реализуется без функционирования социалистического регулятора, социалистический регулятор не может функционировать без исходного отношения социализма.

В соответствии с пониманием исходного отношения социализма производится преобразование существующих производственных отношений между лицами.

3.1. Производитель и потребитель

Отношение между производителем и потребителем, которые до сих пор были разъединены

и противопоставлены законом стоимости преобразуются на основе исходного отношения социализма. Как известно, закон стоимости (его основное свойство) гласит: каждый производитель получает **прямо** пропорционально общественной стоимости (общественно необходимых затрат рабочего времени) и обратно пропорционально индивидуальной стоимости (индивидуальных затрат). Здесь в качестве эффекта (права — юридическое выражение) выступают общественные затраты, а в качестве затрат (ответственности — юридическое выражение) — индивидуальные затраты.

Разрешение противоречия между общественным и индивидуальным трудом состоит в замене закона стоимости социалистическим регулятором производства.

Вместо субстанции стоимости, которая определяет числитель регулятора производства, вводится эффект производства — полезность, которая определяет теперь прямую связь. Субстанция стоимости переходит в знаменатель регулятора и в единстве с индивидуальной стоимостью определяет обратную связь. В этом, главным образом, состоит уничтожение закона стоимости и введение социалистического регулятора.

Производитель получает прямо пропорционально эффекту труда. Эффект же труда не всегда (в особенности, когда в производство производителя вносятся изменения) возможно определить в рамках производства самого производителя обособленно от потребителя.

Производство потребителя выявляет действительные изменения, происшедшие в производстве производителя. Производство потребителя служит средством оценки производства производителя. У каждого производителя могут быть несколько потребителей. Общий эффект производителей строится (интегрируется) на основе производства потребителей. Так как потребитель тоже получает прямо пропорционально эффекту его труда, который зависит от реализации эффекта — полезности продукта производителя, то они оба — производитель и потребитель заинтересованы в максимизации эффекта — полезности общественного производства, в реализации всех возможностей данных средств производства.

Производитель получает обратно пропорционально затратам (индивидуальным и общественным). Производитель несет ответственность **непосредственно не** за общественно необходимые затраты **в целом для общества**, а только за те затраты, которые произведены в производстве **потребляемого им** продукта. Так как

- прежний производитель, чей продукт потребляет данный производитель,
- будущий потребитель, потребляющий продукт данного производителя и
- и данный производитель

заинтересованы добавлять к продукту «своего» труда как можно меньше общественных и индивидуальных затрат для передачи этого продукта другому производителю с как можно меньшей «стоимостью», то все три производителя заинтересованы в минимизации общественных затрат.

Так как общественное производство состоит из взаимосвязанных производителей, то каждый производитель несет ответственность за все затраты и приобретает право на суммарный конечный эффект производства. Иначе, каждый производитель становится хозяином **всех** средств производства.

3.2. Производство и сфера обслуживания

Отношения между лицами внутри сферы обслуживания, между производством и сферой обслуживания строятся так же, как между производителем и потребителем. Эффект производства проявляется дополнительно в сфере обслуживания, эффект сферы обслуживания сказывается на производстве. Поэтому производство и сфера обслуживания выступают друг по отношению к другу в роли производителей и потребителей.

3.3. Производство и наука

Достижения науки являются либо промежуточными, и в таком виде они составляют про-

дукт потребления внутри науки, либо выступают в качестве конечных результатов и составляют продукт потребления производства. В обоих случаях, внутри науки и между наукой и производством отношения строятся так же, как между производителем и потребителем. Не только наука доставляет необходимые продукты потребления для производства, но и производство обеспечивает науку необходимыми средствами производства. Таким образом, наука строится на промышленной основе, промышленность развивается на научной основе, преодолевается различие между физическим и умственным трудом.

3.4. Промышленность и сельское хозяйство

Сельскохозяйственные продукты труда являются, с одной стороны, продуктами потребления внутри сельского хозяйства, а с другой стороны, продуктами потребления промышленности. В свою очередь, сельское хозяйство не может обходиться без продуктов промышленного производства.

Производственные отношения внутри сельского хозяйства и между промышленностью и сельским хозяйством строятся как между производителем и потребителем.

3.5. Производитель и руководитель

Общественное производство обуславливает функцию управления деятельностью различных производителей. Руководитель, выполняющий функции управления деятельностью различных производителей, выступает промежуточным звеном между производителем и потребителем.

Управление деятельностью различных производителей невозможно осуществлять на основе производственного отношения «стоимость».

Необходимость управления производственными процессами порождает необходимость отрицания стоимостного отношения между производителем и руководителем.

Все существовавшие классовые общества были возможны, благодаря первичному отрицанию стоимости между производителем и руководителем (рабом и рабовладельцем, крепостным и феодалом, рабочим и капиталистом, гражданином и государственным чиновником). Первичное отрицание стоимости между производителем и руководителем сводится к установлению односторонней материальной зависимости производителя от руководителя и, таким образом, к преобразованию производителя в раба и руководителя в господина..

Первичное отрицание стоимости между производителем и руководителем не устраняет безразличия между производителем и потребителем, а только подчиняет обоих единой воле руководителя.

По мере развития общественного производства на основе первичного отрицания стоимости все большее количество производителей подчиняется единой воле руководителя, лишается самостоятельности, что, в свою очередь, делает все менее эффективной такую форму управления.

Развитие общественного производства, начиная с определенного уровня, диктует необходимость установления непосредственных **прямых** связей (отрицание стоимости) между производителем и потребителем. А этот факт обуславливает необходимость отрицания первичного отрицания стоимости между производителем и руководителем.

Производственные функции руководителя, главным образом, сводятся к установлению наилучших связей между различными производителями. Исходным материалом — продуктом для руководителя является продукт производителей. То есть руководитель выступает в качестве потребителя. С другой стороны, руководитель, анализируя производство производителей, вносит определенные изменения в это производство. Эти изменения, являющиеся продуктами труда руководителя, составляют продукт потребления для производителей. Таким образом, производитель и руководитель выступают в роли производителей и потребителей. Поэтому и отношения между производителем и руководителем должны строиться так же, как между производителем и потреби-

телем. Однако здесь имеем дело уже с задачей, которая практически и теоретически решена уже наполовину. Это решение выражается в зависимости доходов производителя от деятельности руководителя. Руководителю в качестве первого потребителя предоставляется право оценивать труд производителей и таким образом определять долю его дохода.

Вторая половина задачи сводится к установлению прямой **зависимости** между материальными и духовными условиями существования (заработная плата, жилищные условия, условия отдыха, транспортные заботы и прочие материальные услуги, правительственные награды и другие формы морального поощрения) **всех** должностных лиц (от бригадира до министра, от председателя сельского совета до Председателя Президиума Верховного Совета) и соответствующими условиями существования в руководимых ими коллективах. Это есть вторичное отрицание стоимости или первичное экономическое отрицание государства.

3.6. Общество и личность

Последняя инстанция, с которой индивид вступает в экономическое отношение — это общество в целом. Это отношение по поводу распределения части произведенного национального дохода в виде общественно необходимых затрат, потребительных полезностей.

Общество в течение, скажем, года производит определенное количество потребительных благ, на производство которых затрачивает определенное количество рабочего времени. Процесс деятельности производителей оценивается, характеризуется в соответствии с основным законом. Отношение эффекта к затратам в целом — переменная величина. Для определения оценки деятельности производителя в течение конечного промежутка времени необходимо определить интеграл от характеристической функции деятельности производителя в данном промежутке времени. Данная доля определяет долю индивида в части национального дохода в виде общественно необходимого рабочего времени или в виде потребительских благ.

Все общественные блага сопровождаются соответствующими затратами рабочего времени на них, если они произведены, или, если они являются дарами природы, на них распространяется часть рабочего времени, затраченная на производство других продуктов.

Индивид, имея общественное рабочее время, «обменивает» его по мере необходимости на соответствующие потребительные блага. Это единственное место, где проявляется сходство с товарным производством. Но это лишь внешнее сходство, так как здесь по существу отсутствует обмен. Общество, распределив часть национального дохода в виде рабочего времени, и затем, отпуская продукты потребления в соответствии с этими долями, само ничего не получает в обмен.

4. Управление, организация производства

Существующая структура управления и организация производства подчинена, главным образом, духу разделения труда. Каждая производственная единица, каждый управляющий аппарат концентрирует свое внимание вокруг отдельных специальных вопросов. В каждой производственной единице преобладают в основном «свои» специалисты, остальные специалисты, если они имеют место, играют вспомогательную, второстепенную роль. Это в свое время было необходимо, логично. В этом сила современного производства, в этом же его слабость. По мере усиления общественного разделения труда, то есть по мере увеличения числа необходимых связей между различными работниками, предприятиями, отраслями сложность управления растет прямо пропорционально квадрату числа участников производства. Этот факт обуславливает рост аппарата управления.

Однако рост аппарата управления не может изменить положение в лучшую сторону, тем более не может повысить эффективность управления. Сложность управления растет и не может не расти более быстрыми темпами, чем численность аппарата управления.

Никакое техническое, кибернетическое вооружение существующих органов управления не

может разрешить противоречие между необходимым ростом сложности управления и необходимостью повышения эффективности управления общественным производством.

Техническое вооружение конкретных органов управления усиливает способности данных органов в отдельности, но не усиливает их совокупную способность управлять общественным производством в целом.

Для разрешения противоречия между ростом сложности управления и необходимостью повышения эффективности управления необходимо ввести структуру управления, предусматривающую преодоление разделения труда, рассматривающую производство, управление, науку, другие общественные процессы в совокупности. Эту роль сегодня в рамках бригады играет бригадир, в рамках цеха — начальник цеха, в рамках предприятия — директор, в рамках министерства — министр.

Введение новых структурных единиц там, где это необходимо, не увеличивает относительную численность управленческого аппарата, а, напротив, способствует его резкому сокращению. Введение новых структурных единиц необходимо прежде всего во всех крупных научно-исследовательских институтах, министерствах, комитетах, относительно больших промышленных и сельскохозяйственных предприятиях, в стране в целом.

Основной принцип существующей структуры управления — централизованное управление и принцип общественного разделения труда сохраняются.

Новые организационные единицы включают в себя не менее, чем по одному представителю (специалисту) от каждого подразделения. Основная задача новых организационных структур — нахождение наилучших форм «стыковок» различных взаимодействующих подразделений. Трудовой процесс, его результаты в различных подразделениях составляют исходный сырьевой материал для данной организационной (соединяющей) единицы. Результаты новой организационной единицы составляют дополнительный сырьевой материал для подразделений.

Новая организационная единица, наряду с другими подразделениями, чью деятельность анализирует и наилучшим образом соединяет, подчиняется непосредственному и единому для них центру.

5. Движение кадров

Рациональная политика кадров — решающее средство для рационального использования средства производства. Основу социалистической политики кадров составляет основной закон (регулятор) и основная цель социалистического производства.

Через определенный промежуток времени обновляется все руководство снизу доверху.

Предполагается, что в стране, в каждом министерстве, объединении, предприятии, цехе, бригаде имеется соответственно не менее двух министерств, объединений, предприятий, цехов, бригад, работников.

В конце данного промежутка времени (например, пятилетки) подводится итог по деятельности работников бригад, цехов, предприятий, объединений, министерств. В стране выделяется:

- лучшее министерство, а в нем лучшее объединение, в последнем — лучшее предприятие, а в нем лучший цех, в цехе — лучшая бригада, в бригаде — лучший работник;
- наиболее слабое министерство, а в нем — наиболее слабое объединение, в последнем — наиболее слабое предприятие, на предприятии — наиболее слабый цех, в цехе — наиболее слабая бригада.

Аналогичным образом выделяются наиболее сильные и наиболее слабые звенья в каждом министерстве, объединении, предприятии, цехе, бригаде.

5.1. Движение кадров без учета новой организационной единицы управления

В министерстве, которое в течение данного промежутка времени оказалось наилучшим,

движение кадров происходит следующим образом: лучший работник, бригадир лучшей бригады, начальник цеха, директор предприятия, объединения, министр перемещаются на одну ступеньку «вверх».

Министр лучшего министерства становится Председателем Совета Министров. Так как должность Председателя Совета Министров — «наивысшая» и так как необходимость движения кадров обуславливает перемещение Председателя Совета Министров, то возникает необходимость Совершить «пренеприятнейшую» процедуру — переместить Председателя Совета Министров на одну ступеньку «вниз», причем на должность министра наиболее слабого министерства.

В наиболее слабом министерстве движение кадров принимает обратный характер: министр занимает должность директора наиболее слабого объединения, директор объединения — должность директора наиболее слабого предприятия, а директор предприятия — должность начальника наиболее слабого цеха, начальник цеха — должность бригадира самой слабой бригады, бригадир становится рядовым работником.

Такое же движение кадров происходит во всех министерствах, которые заняли промежуточное положение в соревновании между министерствами. Только здесь министры, для которых путь «вверх» закрыт, играют роль Председателя Совета Министров, меняют министерские кресла на кресла директоров наиболее слабых объединений в их министерствах. То же самое происходит во всех объединениях, предприятиях, цехах, бригадах, которые завяли в социалистическом соревновании промежуточное положение.

Перемещение руководящих кадров непосредственно из одного предприятия в другое **действующее** предприятие допустимо при обязательном условии «понижения» должностного ранга и согласия на то соответствующих претендентов на эту должность.

5.2. Движение кадров с учетом новой организационной единицы управления

Отличие состоит в том, что все руководители снизу доверху, от рядового работника до министра проходят предварительную подготовку в «школах» новых организационных структур на соответствующем уровне. Обратный отток от министра до рядового работника протекает мимо «школы» новой организационной структуры. «Школы» пополняются за счет лучших специалистов, принимают тех, кто «карабкается» «вверх» и не принимают тех, кто спускается «вниз».

Например, бригадир лучшей бригады становится не начальником цеха, а руководителем новой организационной группы цеха. Начальником лучшего цеха становится руководитель новой организационной группы цеха. Начальник лучшего цеха занимает должность руководителя «школы» предприятия, а руководитель «школы» предприятия занимает должность директора предприятия. И так далее.

У каждого руководящего работника, имеется две возможности: переход руководителем соответствующей школы или переход на должность рангом ниже. Бригадир может стать либо руководителем соответствующей «школы», либо рядовым работником. Начальник цеха — руководителем «школы» предприятия или бригадиром самой слабой бригады. Директор предприятия — руководителем «школы» объединения или начальником самого слабого цеха.

Рядовые работники «школ» становятся руководителями подразделений такого же ранга или переходят в «школы» более высокого ранга.

Руководители «школ» цехов (предприятий, объединений, министерств) занимают должности руководителей цехов (предприятий, объединений, министерств) или, если эти должности заняты спускающимися вышестоящими руководителями, становятся руководителями «школ» рангом ниже, если такие школы есть, или работают рядовыми работниками.

6. Выборы руководящих органов общественных организаций

Способ выбора руководителей общественных организаций определяет меру активности ру-

ководителей и рядовых членов организации, меру ее самосознания, меру реального воздействия на общественные процессы.

Общественные организации, их органы управления, поскольку в них есть необходимость, не могут быть сведены к производственным вопросам, подчинены органам управления производства.

Для подъема и всестороннего развития активности членов организации, её руководства необходимо проводить выборы, опираясь на следующие положения:

1. Руководство всех уровней обновлять примерно наполовину (от 45% до 55%).
2. Выдвижение кандидатов на руководящие органы проводить открыто и заканчивать в основном за одну — две недели (или месяц) до выборов. Срок пребывания на руководящей должности не накладывает ограничение на выдвижение кандидатов.
3. Число окончательно выдвинутых кандидатов должно быть больше числа избираемых.
4. Выборы органов проходят в два параллельных потока одновременно. Каждый поток имеет свой список кандидатов. Первый список содержит фамилии кандидатов со стажем общественной работы в данной организации. Если число членов избираемого органа управления нечетно, то предпочтение в количестве (на единицу) отдается «новичкам». «Новичком» считается также тот, кто, например, 10 лет назад избирался последний раз в данные органы управления, кого многие «успели позабыть».

5. Голосование тайное. При голосовании в каждом списке должно быть оставлено невычеркнутым не более необходимого числа кандидатов. Избранными считаются по каждому списку отдельно кандидаты, набравшие наибольшее число голосов из тех, кто набрал больше половины голосов.

Повторное избрание отдельных лиц в руководящее ядро ничем не ограничено, кроме как самим способом выборов. Если данное лицо заслуживает доверие организации, то оно может работать руководителем бессрочно.

Составные части данного способа выбора руководящих органов использовались в отдельности и в разное время при выборе руководящих органов партийных организаций, включались в Устав КПСС.

17 октября 1983 г. Т.Г.Зураев